

NOUS RECRUTONS UN(E) INGENIEUR(E) COMMERCIAL(E) SYSTEME (F/H), REGION PARIS, 95 (ERAGNY)

Lieu : ERAGNY, 95 Type de contrat : CDI Début de mission : 01/11/2022

Vos missions :

- Activité commerciale : vous développez l'activité commerciale de l'agence de Paris auprès d'interlocuteurs promoteurs, maîtres d'ouvrage, maîtres d'œuvres, installateurs. Vous nous rejoignez avec un portefeuille clients, vous prospectez de nouveaux clients afin de fidéliser.
- Maître d'ouvrage : Vous accompagnez et détectez de nouveaux acteurs du marché dans l'élaboration des besoins à leurs projets ; en vue d'implémenter nos solutions.
- Prescription : Vous agissez en amont des projets en vrai chef d'orchestre en vous informant et en accompagnant toute la chaîne décisionnaire.
- Maître d'œuvre : Vous entretenez un suivi des divers consultants dans l'élaboration des cahiers des charges, conception, études relatives sur leurs projets en vue de promouvoir notre philosophie et toutes nos solutions techniques.
- Appel d'offre : Vous établissez les propositions commerciales
- Négociation : Vous négociez directement les affaires
- Information : Vous informez les clients sur nos évolutions technologiques
- Accompagnement : Vous vous assurez du bon déroulement des projets.
- Positionnement marché : Vous maintenez une veille concurrentielle

Votre profil :

- De formation commerciale avec de bonnes connaissances techniques notamment dans le secteur des équipements techniques du bâtiment Courant faibles & CVC
- Une aisance relationnelle avec les interlocuteurs : promoteurs, maîtres d'ouvrage, maîtres d'œuvres...
- Expérience reconnue dans le domaine du bâtiment, du génie climatique ou électrique
- Maîtrise de la prescription & de son environnement
- Expérience professionnelle de 5 ans minimum requise dans le domaine commercial et le 2nd œuvre du bâtiment : GTB/CFa/CVC
- Allemand ou Anglais souhaité

Vos qualités :

Confiance en soi, méthode de travail structurée, orientation service et esprit d'équipe ; tels sont vos atouts pour ce poste

Nous vous offrons :

- Perspectives : Profitez de l'offre de carrière et de la formation continue d'une entreprise internationale à taille humaine.
- Mobilité : Nous mettons à votre disposition une voiture de fonction, PC portable, toutes les connexions distantes, téléphone.
- Reconnaissance : Rémunération attrayante et avantages

Référence de l'offre : P22-11-2

Merci de postuler directement à l'adresse mail suivante : sauvageot@kieback-peter.fr

Kieback&Peter SAS - Sophie SAUVAGEOT - Tél.: +33 (0)1 34 30 22 59